

Dołącz do nas.

Budujemy nowy, dynamiczny zespół sprzedaży w naszej siedzibie głównej w Polsce.

Do naszego zespołu poszukujemy Dyrektora Sprzedaży (m/k/d) do podjęcia pracy jak najszybciej – osoby strategicznej i zmotywowanej, która z pasją i wizją będzie napędzać sukces naszej firmy.

Kształtuj przyszłość sprzedaży w branży oświetleniowej!

Sales Director – Tekst po polsku



Główne zadania

Rozwój strategii

Tworzysz i wdrażasz trwałe strategie biznesowe i sprzedażowe, identyfikujesz możliwości rynkowe i podejmujesz działania mające na celu rozwój firmy.

Kierowanie sprzedażą

Jako główna siła napędowa w sprzedaży odpowiadasz za wzrost przychodów, zwiększenie udziału w rynku oraz realizację ambitnych celów sprzedażowych – zawsze z uwzględnieniem satysfakcji klientów.

Pozyskiwanie i obsługa klientów

Z pasją do rozwiązań oświetleniowych zdobywasz nowych klientów i utrzymujesz długotrwałe partnerstwa. Jesteś zaufanym doradcą, który imponuje wiedzą i profesjonalizmem.

Analiza rynku

Śledzisz trendy rynkowe, analizujesz potrzeby klientów i działania konkurencji, wyciągając wnioski strategiczne w celu wzmocnienia pozycji firmy.

Zarządzanie zespołem

Jako inspirujący lider budujesz wysokowydajny zespół sprzedaży, rozwijasz talenty i tworzysz motywujące środowisko pracy.

Reprezentacja firmy

Reprezentujesz firmę profesjonalnie i z pasją – na targach, wydarzeniach branżowych oraz w kontaktach z partnerami biznesowymi.

Twój profil

Doświadczenie w sprzedaży

Kilkuletnia praktyka w B2B lub B2C, najlepiej w branży oświetleniowej lub technologicznej.

Umiejętności sprzedażowe i negocjacyjne

Prowadzisz rozmowy handlowe pewnie i skutecznie finalizujesz transakcje.

Komunikacja i przywództwo

Jasna i przekonująca komunikacja z klientami i zespołem; doświadczenie w motywowaniu i prowadzeniu pracowników.

Strategiczne myślenie i analiza rynku

Dostrzegasz szanse rynkowe, opracowujesz strategie sprzedaży i analizujesz konkurencję.

Orientacja na klienta i inicjatywa

Budujesz trwałe relacje, pracujesz samodzielnie i zorganizowanie.

Języki i mobilność

Biegły angielski, gotowość do podróży.

Wykształcenie

Studia ekonomiczne lub pokrewne wykształcenie handlowe.

Startujemy!

Wyślij nam swoją aplikację wraz z CV w formie elektronicznej na adres e-mail: **bewerbung@ledxon.de**